

الأداء

تأليف
د. إدريس أوهلال

بسم الله الرحمن الرحيم

الكتاب

إضاءات 4: الأداء

المؤلف

د. إدريس أوهلال

الإصدار

الأول 2016

الناشر

مجموعة الأكاديميات الدولية

جميع الحقوق محفوظة © 2016

لا يسمح بطبع هذا الكتاب أو جزء منه، بكل طرق الطبع

والتصوير والنقل والترجمة والتسجيل المرئي والمسموع والحاسوبي أو غيرها،

أو استخدامه كمناهج تعليمية في ورش عامة أو خاصة، إلا بإذن خطي من المؤلف والناشر



1. لماذا الأداء العالي؟
2. تعريف الأداء العالي
3. ثقافة الأداء العالي
4. عوامل الأداء العالي
5. سلم الأداء العالي
6. مبادئ الأداء العالي
7. أبعاد الأداء
8. الأداء الشخصي
9. أداء فرق العمل
10. الأداء التنظيمي
11. الأداء المؤسسي
12. قياس الأداء
13. تعلم الأداء العالي

"النموذج الرباعي للتميز المؤسسي" هو مشروع علمي، موضوعه "التميز المؤسسي"، ومنهجه "البحث التدخلي"، وهدفه اكتشاف مبادئ وأبعاد ودعامات وأدوات وممارسات التميز المؤسسي.

ينطلق هذا المشروع العلمي من خصوصيات وحاجات منظماتنا العربية ومن التجارب والنماذج العالمية، ورسالته هي خدمة أداء منظماتنا العربية بكل أنواعها من إدارات حكومية وشركات خاصة وجمعيات خيرية ومنظمات غير حكومية.

أما دوافعه فمتعددة:

- أولاً لأن إخفاقات الماضي، وجراحات الحاضر، وآمال المستقبل مرتبطة بتقديرنا بأربع أزمات هي أزمة القيادة، وأزمة الاستراتيجية، وأزمة التنظيم، وأزمة الأداء. وبالتالي فإن عوامل التمكين والتميز المؤسسي هي أربعة: الاستراتيجية والقيادة والتنظيم والأداء.
- ثانياً لأن الأداء العالي والمنظم يحتاج إلى قيادة حازمة واستراتيجية شاملة وتنظيم عقلائي. لكن "سفراء النوايا الحسنة" الذين يجسدون بالنموذج الحي واقعنا لا يملكون سوى قيادات طيبة، وعموميات راقية، وتنظيمات عاطفية. ولا يحققون بمشاعرهم الصادقة الجياشة سوى نتائج عادية في أحسن الحالات.
- ثالثاً لأن المشاعر الصادقة الجياشة لا تنقصنا، ولكن ينقصنا الحزم في القيادة، والشمولية في التخطيط، والعقلانية في التنظيم، والتميز في الأداء.

ويتكون هذا المشروع العلمي الضخم من أربعة أبعاد:

1. القيادة

2. الاستراتيجية

3. التنظيم

4. الأداء

قدمنا في الأجزاء الثلاثة السابقة من هذه السلسلة إضاءات القيادة والاستراتيجية والتنظيم، ونقدم في هذا الجزء الرابع إضاءات الأداء. إن "النموذج الرباعي للتميز المؤسسي" هو مشروع بحثي تخصصي أصيل، يقوم على قاعدة منهجية وعلمية صلبة ودقيقة، وتجربة وخبرة عملية واسعة ومتنوعة، ويسعى إلى دعم جهود التطوير المؤسسي وتسليحها بسند علمي وعملي محرر على شروط أدق المعايير العلمية وأفضل النماذج العملية العالمية.



حاجة منظماتنا إلى الأداء العالي ملحة ومصيرية لأن العالم يتغير،
والمناخ المحيط يتغير، ونظام الأعمال يتغير، والمنافسة قوية وفي كل
المجالات، وضغوطات المحيط تزداد، وحاجيات التمويل والتجديد
والتطوير تفرض نفسها، وأهمية التحسين المستمر للأداء ترتفع.

حاجتنا إلى الأداء العالي ملحة ومصيرية لأن ثقافة
السرعة والنتيجة والتوجه نحو العميل تؤسس لنماذج
إرشادية جديدة في كل المجالات.

حاجتنا إلى الأداء العالي ملحة ومصيرية لأننا بحاجة إلى
فهم القواعد الجديدة للعبة.

منهجية الأداء العالي هي مجموعة من المبادئ والأدوات
العملية التي تسمح بتطوير أداء عالي لدى الأشخاص أو
المنظمات بشكل دائم وذكي وإنساني.

منهجية الأداء العالي منهجية فعالة، وداعمة، وإنسانية
لحاجيات عالم دائم التغير.

إن مفاهيم ومبادئ وأدوات منهجية الأداء العالي لا تستجيب لحاجات عالم الاقتصاد والأعمال فقط، بل أيضا لحاجات التربية والتعليم والتدريب والتطوير. يمكن لبيداغوجيا الأداء أن تشكل إضافة نوعية لبيداغوجيا الكفايات.

تعريف الأداء العالي

استعار علم الإدارة مفهوم الأداء من "رياضات التميز" (الألعاب الاولمبية وبطولات العالم)، حيث يتنافس اللاعبون على تحطيم الأرقام القياسية العالمية. في لعبة الأداء العالي القاعدة الأولى هي «تحطيم الأرقام القياسية العالمية». والقاعدة الثانية هي: «تحطيم المزيد من الأرقام القياسية العالمية».

في رياضات التميز يضع اللاعب أهدافاً طموحةً، ويحدد موارد لتحقيقها، ويعمل على تحويل هذه الأهداف إلى نتائج بأقل الموارد. وعندما انتقل مفهوم الأداء العالي من رياضات التميز إلى إدارة التميز انتقلت معه ثلاثية: الأهداف والنتائج والموارد، ورباعية: الفعالية والكفاءة والأداء العالي والتميز.

إدارة الأداء هي مجموع الوسائل المستخدمة لتجاوز كل الحدود، وهذه هي القاعدة الثالثة في لعبة الأداء العالي: لا يوجد سقف للتميز.

وضوح الأهداف والطموح العالي في الأهداف،
والبحث المستمر والمتزايد عن أعلى النتائج، واستخدام
أقل الموارد لتحقيق أعلى النتائج. هذه هي الخصائص
الثلاث المميزة لإدارة الأداء العالي.

الأداء هو تحقيق نتائج، انطلاقاً من أهداف محددة مسبقاً، بأقل الموارد.

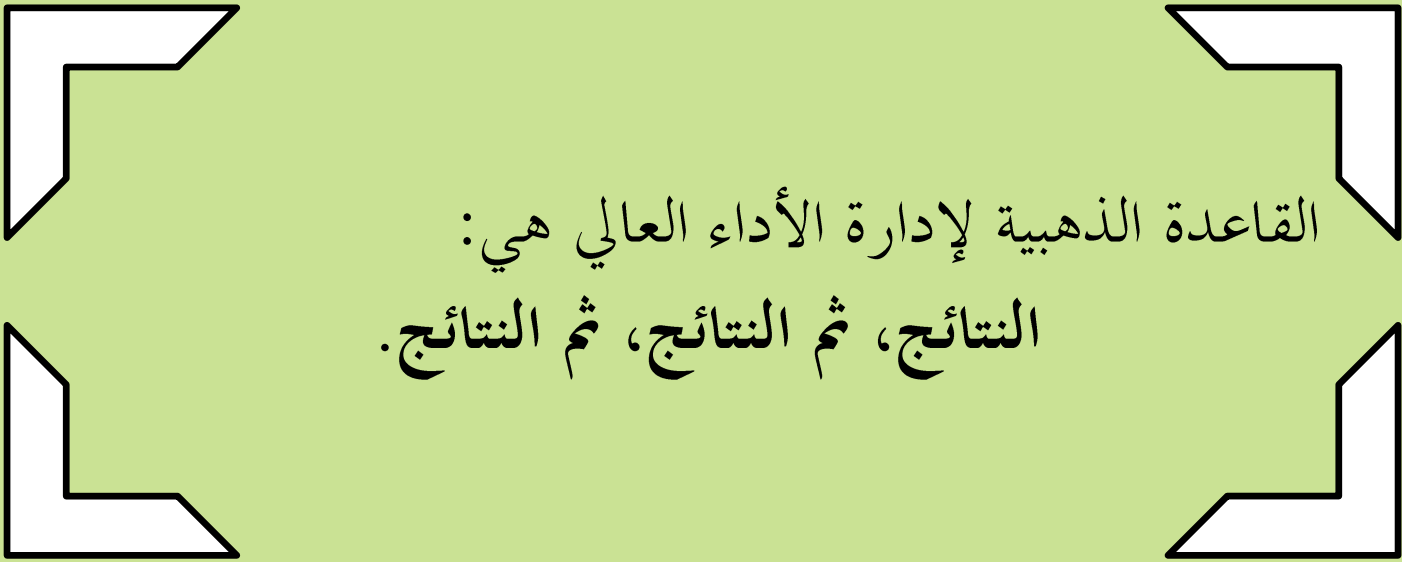
الأداء هو القيام بالأشياء الصحيحة، بشكل صحيح.

الأداء هو تحقيق نتائج للعاملين، والعملاء، والمجتمع،
وأصحاب الحق.

نحتاج لتعريف الأداء إلى تحديد مكوناته ومعايره.

يتكون الأداء من ثلاثة عناصر هي: الأهداف، والنتائج، والموارد. وهذه العناصر الثلاثة تؤسس في علاقاتها الثنائية لثلاثة معايير لقياس الأداء هي: الفعالية، والكفاءة، والملاءمة.

يظهر "الأداء العادي" للمنظمات في قدرتها على ترتيب بيتها الداخلي من خلال الإدارة الفعالة لأهدافها ومواردها. ويظهر "الأداء العالي" في قدرتها على الدخول في مواجهة مع الفاعلين الأساسيين وإدارة المواجهة لصالحها. أما "التميز" فلا يظهر إلا في قدرة المنظمات على توقع المستقبل، وإدارة التغيير الذاتي، وفرض قواعد اللعب في الحقل.



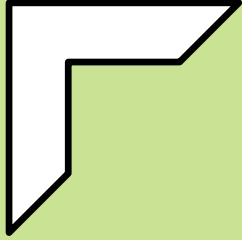
القاعدة الذهبية لإدارة الأداء العالي هي:
النتائج، ثم النتائج، ثم النتائج.

الإنتاج بدون قياس هو العدو الأول للأداء. فالقياس هو
الشرط الأول للدخول في رحلة التحسين المستمر
للأداء.

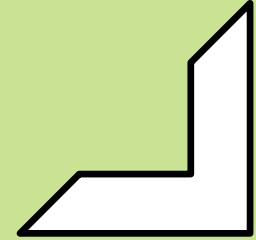
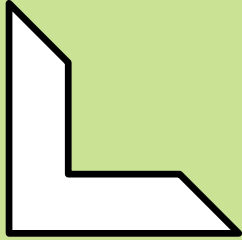
كل ما يتم قياسه يمكن تحسينه. وكل ما لا يتم قياسه لا يمكن تحسينه.

أنا أقود، أنت تنجز العمل، هو يقوم بقياس
الأداء. والمكافأة أو العقاب حسب النتائج.

فقه الأداء هو مجموعة من المبادئ والأدوات العملية التي تسمح بتطوير الأداء العالي لدى الأشخاص أو المنظمات بشكل دائم وذكي ومتوازن.



قمة التحدي أن تحقق نتائج متوازنة.



ثقافة الأداء العالي

تحتاج الكثير من منظماتنا إلى تغيير ثقافي ينقلها من ثقافة
"البركة" إلى ثقافة التخطيط والتنظيم والمتابعة والتقييم
والتعلم والتحسين المستمر للأداء.

ثنائيات كثيرة تمنع تطوير ثقافة الأداء في منظماتنا يمكن تلخيصها في ثلاث:

– ثنائية الموارد والنتائج

– ثنائية المسؤولية الشخصية والرقابة التنظيمية

– ثنائية الأداء المستدام والنجاح القصير المدى

ها هي ذي الأزواج الثنائية تترصدنا من جديد، وتتصيد بنصب فخاخها ضحايا
من بيننا!

ثقافة الأداء هي الثقافة التنظيمية التي تُدعّم أفضل الممارسات داخل التنظيم وتُعزّزها وتجعلها متقاسمة على كل المستويات.

ثقافة الأداء هي الثقافة التنظيمية التي تُدعّم روح الفريق
واللعب الجماعي، وتستوعب في نفس الوقت
الكفاءات والمبادرات الفردية.

الدعامة الأساسية لثقافة الأداء في الإدارات الحكومية
هي جودة الخدمات.

أثبتت بعض الدراسات وجود علاقة بين مؤشر الفساد CPI الذي تصدره منظمة الشفافية الدولية سنويا ومستوى أداء القطاع الحكومي: الإدارات الحكومية ذات الأداء العالي توجد في الدول الأكثر شفافية. إن ثقافة الأداء هي ثقافة الشفافية.

ثقافة النتائج هي الإجابة الفعالة لتحدي
النماذج الإرشادية وقواعد اللعب الجديدة.

عوامل الأداء العالي

عوامل الأداء العالي أربعة:

- العامل النفسي المتعلق بالحوافز والاستعدادات الذاتية لصانعي الأداء العالي.
- العامل الإداري الذي يرشدنا إلى أفضل الممارسات والأدوات التي تدعم الأداء العالي.
- العامل التقني الذي يدعم الإنتاجية والكفاءة، ويتيح لأناس عاديين القيام بأعمال غير عادية.
- العامل الاجتماعي المتعلق بقواعد لعبة الأداء واستراتيجيات اللاعبين.

عوامل نفسية كثيرة تساهم في صناعة الأداء يمكن تلخيصها في أربعة:

– الطاقة

– الذكاء العاطفي

– معالجة المعلومات

– الذكاء الجماعي

عوامل إدارية كثيرة تساهم في صناعة الأداء يمكن تلخيصها في أربعة:

- الأداء القيادي
- أداء فرق العمل
- الأداء التنظيمي
- الأداء المؤسسي

عوامل تقنية كثيرة تساهم في صناعة الأداء العالي يمكن تلخيصها في ستة:

- البيئة التقنية
- حوكمة صارمة ومرنة لتقنية المعلومات
- الأمن والمطابقة والرقابة
- تقاسم المخاطر وخفض التكلفة
- القدرات التنقلية
- تقاسم المعرفة والتجديد

الأداء العالي يحتاج إلى بيئة تقنية: وجود بنية تحتية مادية فعالة
ورشقة لتقنية المعلومات.

الأداء العالي يحتاج إلى حوكمة صارمة ومرنة لتقنية المعلومات:
تطوير العمليات والأدوات والكفاءات بشكل بسيط وعقلاني بما
يدعم الاستخدام الأمثل للتقنية.

الأداء العالي يحتاج إلى الأمن والمطابقة والرقابة: حماية المعلومات الحساسة، ومطابقة الأنظمة التقنية مع المواصفات والمعايير العالمية، ومراقبة تبادل المعلومات.

الأداء العالي يحتاج إلى تقاسم المخاطر وخفض التكلفة
باستخدام الحوسبة السحابية أو نماذج الأعمال القائمة على
المنافسة الانتقائية.

الأداء العالي يحتاج إلى القدرات التنقلية: الوصول للمعلومة في أشكال مختلفة، وعبر قنوات مختلفة، ومن أي مكان، وعند الطلب، وفي الوقت الحقيقي.

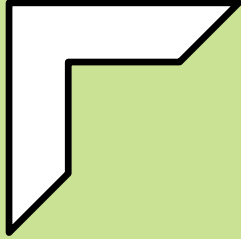
الأداء العالي يحتاج إلى تقاسم المعرفة والتجديد: استخدام
تكنولوجيا التواصل والتعاون والشبكات الاجتماعية لتأسيس
حوار وتعاون فعال وبناء داخل المنظمة.

تسعة أعشار مبادئ وقوانين الأداء العالي هي مبادئ وقوانين اجتماعية وليست نفسية أو إدارية أو تقنية. وفرص تطوير الأداء التي تمنحها صفات علم النفس وأدوات علم الإدارة والحلول التقنية لا يمكن فهمها واستخدامها بفعالية إلا بالرجوع إلى قوانين اشتغال العالم الاجتماعي، ومواقع الأشخاص والجماعات فيه، والقابليات الاجتماعية التي تميزهم، وأشكال الرأسمال المتعددة، وأسعار صرف الرساميل القائمة على علاقات القوة، ودور مواقع الفاعلين واستراتيجياتهم في صناعة الأداء، وأهمية تغيير القابليات الاجتماعية للأفراد.

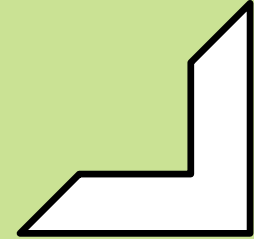
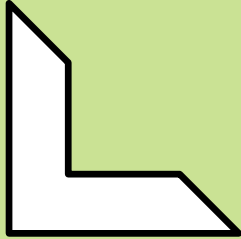
سلم الأداء العالي

الأداء هو النتائج ومستويات إذن الأداء مستويات.

يبدأ الأداء من أسفل "سلم نضج الأداء" حيث الفاعلية المستهلكة للموارد والمنتجة للجهود فقط، إلى قمته حيث التميز.



الأداء رحلة طويلة من التحسين المستمر.



يتكون سُلّم نضج الأداء من خمسة مستويات:
الفاعلية، والفعالية، والكفاءة، والأداء العالي، والتميز.

الفاعلية هي إنتاج بدون قياس. المنظمة في هذا المستوى منشغلة بالتسيير اليومي للأعمال.

الفعالية هي النتائج مقارنة مع الأهداف المخطط لها. المنظمة في هذا المستوى تعتمد الإدارة بالأهداف.

الكفاءة هي النتائج مقارنة مع حجم الموارد المستخدمة.
المنظمة في هذا المستوى تركز على إدارة الموارد.

الأداء العالي هو تطبيق أفضل الممارسات وتحقيق أفضل النتائج. المنظمة في هذا المستوى تعتمد المقارنات المعيارية مع أفضل الممارسات.

التميز هو الحفاظ على الأداء العالي عبر الزمن. المنظمة في هذا المستوى تعتمد التوقع والاستشراف الاستراتيجي والتجديد والابتكار.

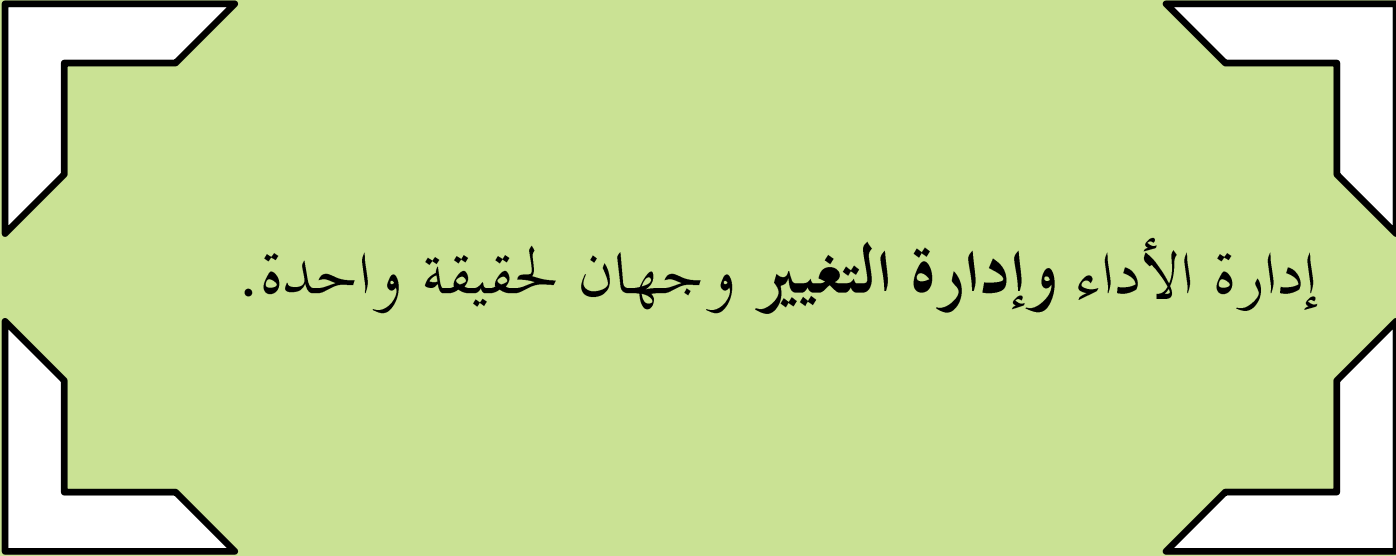
الأداء سلوك منهجي وسير متدرج على سُلَّم نضج الأداء. ومع ذلك تجد الكثير من منظماتنا التي لم تصح بعد خطواتها الأولى في أساسيات إنتاج الخدمة أو السلعة ونظام المعلومات والرقابة والضبط والتنظيم والتنسيق والتقييم والتوجيه تبحث بشكل عبثي عن الإبداع والتجديد والتميز. "من صَحَّت بدايته أشرقت نهايته" كما يقول بعض علمائنا.

الأداء يزيد وينقص. تسمى عملية زيادة الأداء: تحسين الأداء، وتسمى عملية تراجع الأداء: الأداء المضاد.

الأداء العالي للشجعان من مُحِبِّي السرعة والقيادة
بالمُسْرَع، والتردد للجبناء من عشاق السلامة والقيادة
بالفرامل.

الأداء العالي هو القيادة بسرعة مع القدرة على تغيير
السرعة بسرعة عند الضرورة أو الحاجة وفي الوقت
المناسب.

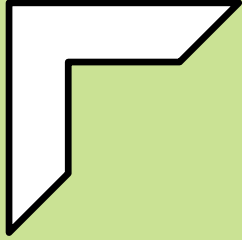
الأداء العالي هو القيادة بسرعة عالية في المنعرجات بدون استخدام الفرامل.



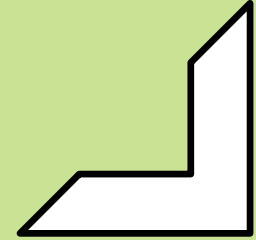
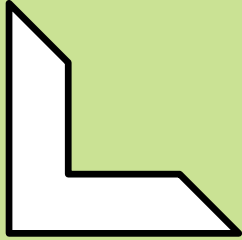
إدارة الأداء وإدارة التغيير وجهان لحقيقة واحدة.

مبادئ الأداء العالي

كل منظمة تعمل على التحسين المستمر لأدائها باستخدام نفس
"إعدادات الوسائل" (أي نفس الأشكال التنظيمية،
والمنهجيات، وطرق العمل، والموارد...) تنتهي عند "سقف
للأداء" غير قابل للتجاوز.



في كل إعدادات يوجد سقف للأداء.



يجب تغيير الإعدادات لتغيير سقف الأداء.

لا يمكن للرياضي مثلاً أن يحسن أداءه بدون تغيير إعداداته
البدني، أو الذهني، أو تقنياته، أو أدواته؛ فباستخدام نفس الحالة
البدنية والذهنية، ونفس التقنيات والطرق، ونفس الأدوات
يحصل على نفس الأداء.

غَيْرَ وَسَائِلَ عَمَلِكَ لِتُغَيِّرَ سَقْفَ أَدَائِكَ.

أحد أهم أسباب فشل الخطط الاستراتيجية التطبيق الحرفي لها.
إن ما تنص عليه الخطة الاستراتيجية من أهداف ووسائل لا ينفذ
بالحرف. عند تنفيذ الخطط يجب دائما إعادة تعريف الأهداف
بشكل دوري، وتغيير الوسائل بشكل تدريجي.

أحد أهم أسباب ضعف الأداء الارتباط العاطفي
بالوسائل، وتحول الوسائل إلى عادات، وفقر الخيال
والإبداع في الوسائل.
غير وسائل عملك لتغير سقف أدائك.

لكل منظمة حدودها الخاصة في الأداء، ولكل «تركيبة
وسائل» حدودها في الزمن.

كل منظمة تبحث عن التطور تقفز لا محالة نحو حدود
أدائها.

عندما تصل المنظمة إلى سقف أدائها يمكن أن تتعرض
لظاهرة الأداء المضاد (تراجع الأداء).

في كل أداء عالي توجد عوامل للنجاح. ومعرفة هذه
العوامل، أو بعضها على الأقل، مهم جدا لبناء خطط
تحسين الأداء.

قل لي مع من تقارن ممارساتك، أقول لك ما مستوى أدائك. إن عملية اختيار مرجعية المقارنة المعيارية تحتل أهمية استراتيجية في خطط تحسين الأداء.

مفهوم الأداء مرتبط بشكل كبير بعملية المقارنة مع
الغير، أو مع الذات عبر الزمن.

تحدد عملية اختيار مع من سنقارن أنفسنا نوعية
الخلاصات التي سنصل إليها.

الأشخاص، أو المؤسسات، تربطهم علاقات تعاون
برغم واقع التنافس بينهم (التنافس التعاوني).

في كل أداء عالي يوجد توازن عجيب بين روح التعاون
وروح الصراع.

التعاون بدون صراع غيوبة سعيدة، والصراع بدون
تعاون تضييع للفرص.

الصراع قانون اجتماعي، والتعاون ضرورة استراتيجية.
ولا ينبغي للضرورة أن تنسينا القانون.

الأداء العالي لا يتحقق بالتغيرات الضخمة أو
الإصلاحات السريعة، وإنما بالحد الأدنى الملائم من
التغيرات الملائمة.

إن أحد أهم مشكلات القادة والمدراء هي ميلهم إلى
المبالغة في ردود الفعل، في حين أن الاستجابة المطلوبة
هي الحد الأدنى من التغيير الملائم مع متطلبات المرحلة
المقبلة.

تغييرات صغيرة في أبعاد متعددة تعطي نتائج أفضل من
تغييرات كبيرة في بعد واحد.

تكون عملية تحسين الأداء فعالة عندما يكون التغيير في
عدة أبعاد بشكل متوازي ومتكامل ومنسجم.

نحتاج كأشخاص إلى إدارة متكاملة للأبعاد التالية: الصحة والنوم، والحياة العاطفية، والمعرفة، والمال، والعلاقات الاجتماعية، والعمل، والحياة الروحية.

نحتاج كمنظمات إلى إدارة متكاملة للأبعاد التالية:
القيادة، وفرق العمل، وعلاقات السلطة، وتقسيم المهام
وتنسيقها، والثقافة التنظيمية، والعلاقة مع المحيط.

قياس "الأداء المحتمل في المستقبل" لا يقل أهمية عن
قياس "الأداء الفعلي في الحاضر".

على منظومة القياس أن تتضمن مؤشرات قياس الأداء
الحالي ومؤشرات قياس الأداء المحتمل.

لكي ننجح في إدارة الأداء بشكل سريع ومستقر وصلب نحتاج إلى
استشراف المستقبل بمرجعية ثلاثة سيناريوهات:

- تحسين الأداء باعتماد سيناريو التغيرات الصغيرة.
- تحسين الأداء باعتماد سيناريو التغيرات الكبيرة.
- تحسين الأداء باعتماد سيناريو القطيعة مع نماذج الأعمال القائمة.

إذا كانت التغيرات الصغيرة تكفيك للحفاظ على موقعك التنافسي، فلا تحرق أوراقك الراجعة باعتماد سيناريو القطيعة مع نماذج الأعمال القائمة أو سيناريو التغيرات الكبيرة.

إن المزاوجة بين أعمال منظمة على المدى القصير،
وأخرى مخطط لها على المدى البعيد هو أحد عوامل
الأداء العالي.

تحتاج المنظمات لإدارة أدائها إلى ثلاث خطط:

- خطة استعجالية لستة أشهر، هدفها تحقيق نتائج أولية ملموسة وسريعة وغير مكلفة.
- خطة استراتيجية لثلاث أو خمس سنوات، توضع على أساس حاجات العملاء ووضع المنظمة.

- خطة قطيعة بفرضيات مختلفة عن الخطتين المستعجلة والاستراتيجية، هدفها إحداث قطيعة مع نماذج الأعمال القائمة.

يوجد الأداء في المنظمة، وفي العلاقة مع المنافسين، وفي
أعين العملاء.

يقولون بأن الحرب نصفها معارك ونصفها إعلام.
كذلك الأداء: نصفه نتائج والنصف الآخر أداء مُدْرَك.

الأداء المُدرَك هو الأداء الموجود في أعين العملاء. هو خطابك حول أدائك. وهو أهم جزء في الأداء من الناحية العملية وعلى المدى القريب.

لبناء الأداء المُدرَك على المنظمة أن تبرز بوضوح وبقوة
عنصرين أساسيين: تاريخها الطويل والتزامها الشامل في
صناعة الأداء العالي.

الدجاجة تتقن صناعة «الأداء المُدرَك»؛ تبيض بيضة واحدة
زهيدة الثمن فتملاً الدنيا بق بقيق، بينما تضع السمكة الآلاف
من بيض الكافيار غالي الثمن وهي صامتة. وهنا يكمن أحد أهم
مبادئ الأداء العالي: تحدث عن أدائك.

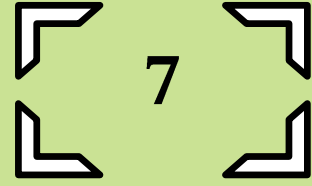
يقولون عنك أن أداءك عالي، إذن أداؤك عالي.

نصمم الأداء العالي من أجل المستفيد منه.

إن خطابك حول أدائك لا يقل أهمية عن أدائك.



أبعاد الأداء



الأداء العام للمنظمات هو حصيلة أداء الأبعاد الأربعة التالية:

- الأداء الشخصي
- أداء فرق العمل
- الأداء التنظيمي
- الأداء المؤسسي

الأداء العام لفريق لكرة القدم هو حصيلة أداء الأبعاد الأربعة التالية :

— المهارات الفردية

— اللعب الجماعي

— إدارة الفريق

— مالك الفريق

يحقق فريق رياضي نتائج متميزة عندما تتوفر لدى لاعبيه المهارات الفردية مع اللعب الجماعي، وتتوفر لدى إدارته التنفيذية ومالكه الفعالية والكفاءة والتكامل في أداء أدوارهم.

الأداء الكلي للمنظمة هو المجموع العام الحاصل من
تكامل مساهمات الأداء الشخصي وأداء فرق العمل
والأداء التنظيمي والأداء المؤسسي.

الأداء الشخصي

يتأثر الأداء الشخصي داخل المنظمات بثلاثة عوامل: قدرة الشخص على الانتباه لما يجري في محيطه على نطاق واسع، وقدرته على التحليل باستخدام سيناريوهات متعددة، وقدرته على استثمار نتائج تحليلاته لاتخاذ قرارات دقيقة.

بإمكان الشخص أن يقيس مساهمته في الأداء العام
للمنظمة من خلال حيوية تفاعلاته، وسرعة فهمه، ودقة
قراراته.

لأدمغتنا عادات سيئة في الانتباه تجعل أنظمتنا الفكرية
تميل إلى الانغلاق على المعلومات القديمة أكثر من
الانفتاح على معلومات جديدة.

اختبر مستوى أداء نظامك الفكري في تفاعله مع أفراد فريقك:

– أنت لا تبحث عن معلومات جديدة ولا عن اختبار صحة معلوماتك القديمة، إذن نظامك الفكري منغلق ومنظومة أفكارك ميتة.

– أنت لا تبحث عن معلومات جديدة لكن تعمل على اختبار صحة معلوماتك القديمة إذن نظامك الفكري صلب ومنظومة أفكارك متوقفة عن النمو.

– أنت تبحث عن معلومات جديدة إذن نظامك الفكري منفتح.

للأداء الشخصي داخل المنظمات ثلاثة مستويات: أداء عادي، وأداء عالي، وأداء متميز.

يتمثل الأداء العادي في قدرة الشخص على التصرف
الفعال في الأوضاع العادية (تخطيط أهداف وتوفير
موارد وإدارتها لتحقيق الأهداف).

يتمثل الأداء العالي في قدرة الشخص على التصرف
الفعال في الأوضاع غير العادية (إدارة الصراعات
والأزمات).

يتمثل الأداء المتميز في قدرة الشخص على توقع المستقبل وإدارة التغيير الذاتي وفرض قواعد اللعب.

أداء فرق العمل

يتأثر أداء فرق العمل داخل المنظمات بأربعة عوامل:

- جودة التفاعلات بين أفراد الفريق.
- الاحترام والتعاون المتبادل وسيادة روح الفريق الواحد.
- قدرة الفريق على إدارة حوادث العلاقات (اختلاف فكري، تعارض مصالح، توثر، صراع، قطيعة) بفعالية وكفاءة.
- تكامل الأدوار بين أفراد الفريق.

الذكاء الجماعي، والذكاء العاطفي، والحوار، وتقاسم
المعارف والتجارب هي أهم مبادئ إدارة العلاقات
داخل المنظمات.

بناء العلاقات داخل المنظمات يبدأ بإحدى طريقتين: التحدث مع طرف ثاني عن طرف ثالث بسوء، أو التحدث مع طرف ثاني عن الحاجة إلى خبرة وكفاءة طرف ثالث. وللأسف أغلب العلاقات تبدأ بالطريقة الأولى.

من أهم دعائم الأداء العالي قدرة كل شخص في فريق
عمل على معرفة الرهانات الشخصية لباقي أعضاء
الفريق ومساعدتهم على تحقيقها.

إن حركية فرق عمل لا تستهدف فقط التعاون على تحقيق الهدف الجماعي المشترك، وإنما تستهدف أيضا الدعم المتبادل لتحقيق الرهانات الشخصية.

يحتاج كل فريق إلى تأمين تسعة أدوار لكي يكون أداؤه فعالاً:
المعلومات والإبداع والعلاقات والتطوير والتنظيم والتنفيذ
والتدقيق والاستقرار وتنسيق الأدوار السابقة. ويفترض أن
يساهم كل فرد بدور وأن تتكامل الأدوار بين أفراد الفريق.

الاعتراف المتبادل بتجارب وخبرات كل فرد داخل
الفريق هو الشرط الأول لأداء الفريق.

اللعب الجماعي أهم من المهارات الفردية. الذكاء
الجماعي هو الشرط الثاني لأداء فرق العمل.

الاعتراف المتبادل بتجارب وخبرات كل فرد داخل
الفريق يثمر الثقة المتبادلة.

الإحساس بالانتماء إلى منظمة أنانية لا يدعم الأداء.

الفشل في إدارة حوادث العلاقات بين أفراد فريق عمل
يفقد الفريق الكثير من أدائه.

أداء فريق يرتبط بقدرة أفراده على استقبال معلومات
جديدة وتحليلها بسرعة.

الأداء التنظيمي

10

عوامل تنظيمية كثيرة تساهم في صناعة الأداء العالي
يمكن تلخيصها في عاملين: الموارد التنظيمية الخمسة،
والوظائف التنظيمية الثمانية.

الموارد التنظيمية الخمسة هي: العملاء، والموارد البشرية، والتقنية، والمال، والأنظمة الإدارية.

الوظائف التنظيمية الثمانية هي: إنتاج الموارد، ونظام المعلومات، والمراقبة، والضبط، والتنسيق، والتنظيم، والتقويم، والتوجيه.

لتحسين الأداء التنظيمي يجب تطوير أداء الموارد
التنظيمية الخمسة: حلل مواردك التنظيمية الخمسة
وضع خطة تحسين أدائها.

لتحسين الأداء التنظيمي يجب تطوير أداء الوظائف
التنظيمية الثمانية: حل وظائفك التنظيمية الثمانية
وضع خطة تحسين أدائها.

إن الحصيلة المتقاطعة لتحليل الموارد الخمسة والوظائف الثمانية توفر لنا أربعين سيناريو لتحسين الأداء التنظيمي؛ أي أربعين صيغة لتغيير إعدادات الوسائل بالحد الأدنى الملائم.

من الضروري أن ينجز التشخيص على أساس ملاحظات وتشخيص جماعي وسريع. وهنا تكمن أهمية استخدام طرق التشخيص الجماعي السريع مثل طريقة Mini DCA و DCA و DCA-Plus.

الأداء المؤسسي

لأداء المنظمات "بعد مؤسسي" يشمل كل ما يتعلق
بدور السلطة وعلاقات القوة في صناعة الأداء.

عوامل مؤسسية كثيرة تساهم في صناعة الأداء يمكن تلخيصها في أربعة:

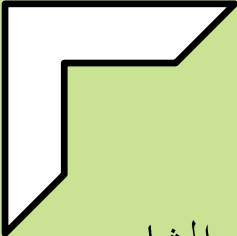
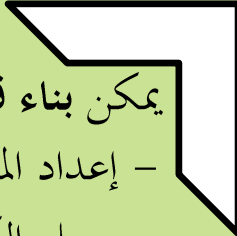
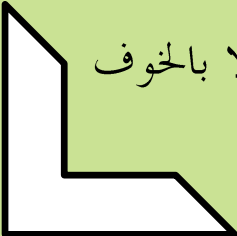
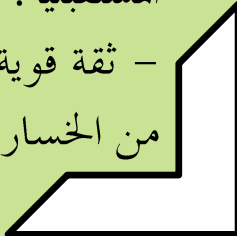
- الثقة واستقرار علاقات القوة بين المالكين.
- قوة القيادة والاستراتيجية المؤسسية.
- قوة شبكات التمويل والتسويق في المحيط التنافسي.
- قوة اجتماعية واقتصادية في المحيط العام.

حاجتنا إلى معرفة كيفية تشخيص وضع الحوكمة
وتحسين أدائها أهم من حاجتنا إلى معرفة قواعد
الحوكمة وقوانينها.

يمكن لقرار مؤسسي واحد أن يتسبب في عدد كبير من الأضرار والخسائر للمنظمة تفوق بكثير ما يمكن أن تتسبب فيه عشرات القرارات التنظيمية الرديئة.

يمكن بناء الثقة والاستقرار في علاقات القوة المؤسسية عن طريق ثلاث دعائم:

- صياغة ميثاق للحوكمة الرشيدة بين المالكين.
- بناء الثقة بين المالكين والإدارة التنفيذية.
- الاستخدام الفعلي لإمكانات كل طرف.

- 
- 
- يمكن بناء قيادة واستراتيجية مؤسسية قوية عن طريق ثلاث دعائم:
- إعداد المستقبل بالارتكاز على القوى التي صنعت نجاحات الماضي.
 - جعل الكفاءات في خدمة المستقبل وإشراك العاملين وفتح العمل في المشاريع المستقبلية.
 - ثقة قوية في المستقبل وإرادة قوية لصناعته: الإدارة بالرغبة في الربح لا بالخوف من الخسارة.
- 
- 

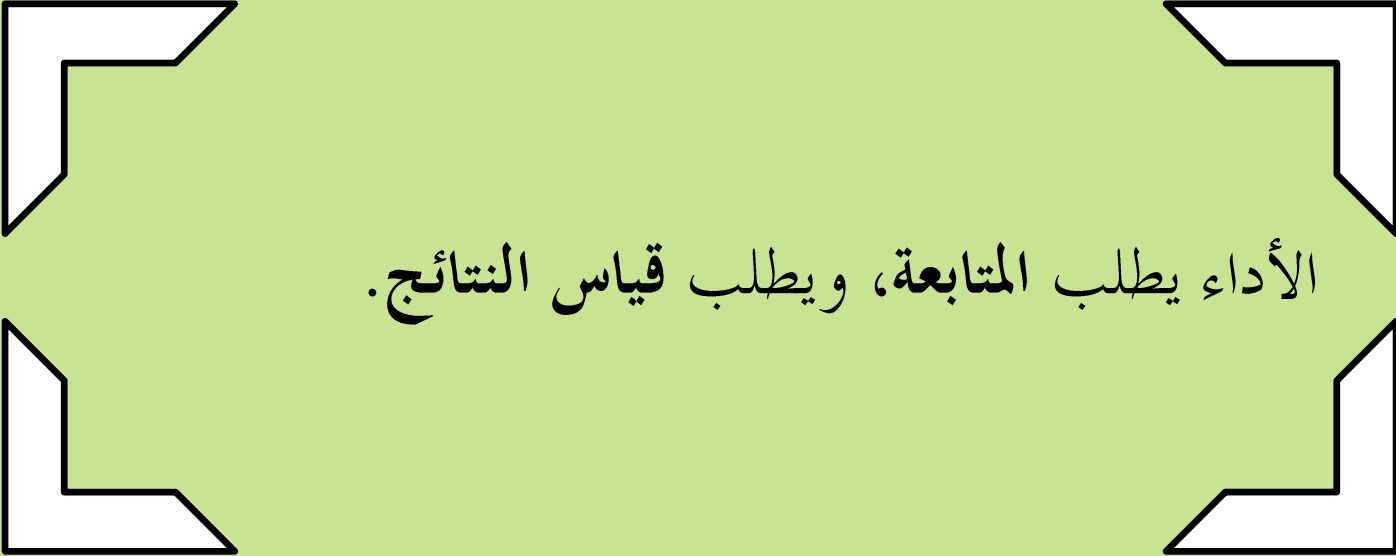
يمكن بناء شبكات قوية للتمويل والتسويق في المحيط التنافسي عن طريق ثلاث دعائم:

- تطوير شراكات دائمة.
- بناء شفافية اقتصادية ومؤسسية متبادلة، مثلاً: تقاسم التكاليف، مشاريع بحث وتطوير مشتركة، تبادل معلومات اليقظة الاستراتيجية.
- الربح المتقاسم والمصير المشترك.

يمكن بناء قوة اجتماعية واقتصادية في المحيط العام عن طريق ثلاث دعائم:

- أن تكون المنظمة فاعلاً محلياً للتنمية
- أن تتحمل المنظمة مسؤوليتها الاجتماعية
- أن تتبنى المنظمة قضايا المجتمع وتحدياته وتصنع منه أحد عوامل نجاحها.





الأداء يطلب المتابعة، ويطلب قياس النتائج.

ما قيمة رقابة إدارية لا تساهم في إنتاج القيمة، وتعزيز
القياس، وإدارة الأداء.

ما كان يسمى بـ "الرقابة الإدارية" بالأمس، أصبح اليوم يعرف بـ "قياس وإدارة الأداء". وخلف هذا التطور تختفي تحولات عميقة في هذه الوظيفة التي أصبحت وظيفة استراتيجية.

قياس الأداء يجب أن يكون شاملاً ومتوازناً، ويشمل العملاء، والمالكين، والشركاء، والعاملين، والجمهور، ونظام الجودة، ونظام المعلومات.

تعلم الأداء العالي

الأداء العالي والتعلم وجهان لعملة واحدة. لكن عندما
تهب رياح التعلم، البعض يني جدراناً تفصل بينه
وبينها، والبعض الآخر يني مزارع للرياح لإنتاج الطاقة.

الأداء العالي يتوقف على قدرة منظومة التدريب
والتطوير على مساعدة العاملين على بلوغ الأداء العالي.

لبناء منظومة تدريب وتطوير تساعد العاملين على بلوغ الأداء العالي
نحتاج إلى:

- تحديد القدرات النفسية والاجتماعية والادارية والتقنية للأداء العالي.
- تحديد الطرق والأدوات الملائمة والفعالة لتطوير هذه القدرات.
- تحديد مستوى التدريب اللازم وحجمه ومدته الزمنية.

نبذة عن المؤلف



- استشاري وخبير دولي في القيادة والاستراتيجية والجودة والأداء وباحث في تحليل النظم.
- مؤسس ومدير مجموعة الأكاديميات الدولية المتخصصة في البحث والتدريب والاستشارة.
- مؤسس ومدير المكتب الدولي لاستشارات تحسين الأداء.
- صمم برنامجا متكاملا في القيادة الاستراتيجية من خمسة مستويات: أصول القيادة، الوظائف العشرة للقيادة، المهارات الأربعة عشر للقيادة، الأبعاد الخمسة للقيادة، القيادة المتخصصة.
- ترجم إلى اللغة العربية المواصفة العالمية IMCM الرائدة في إدارة التغيير ودرب على استخدامها المئات عبر العالم العربي.
- ترجم إلى اللغة العربية منهجية MTHP الرائدة في إدارة الأداء ودرب على استخدامها الآلاف عبر العالم العربي.
- شارك في مشروع "المغرب في أفق 2025" الذي أشرفت عليه مؤسسة فريديريك إيبيرت الألمانية.
- قدم استشارات لعشرات الدوائر الحكومية والشركات الخاصة بأغلب الدول العربية في مجالات الإدارة الاستراتيجية وإدارة الجودة وتحسين الأداء القيادي والمؤسسي.